

**CANAL 13 SpA**

**ANÁLISIS RAZONADO  
DE LOS ESTADOS FINANCIEROS**

Al 30 de Junio 2026 y 2025 (no auditados) y Diciembre 2025 (auditado)



## 1.- ANÁLISIS DEL ESTADO INTERMEDIO DE SITUACIÓN FINANCIERA

Los principales componentes de los activos, pasivos y patrimonio de Canal 13 SpA al 30 de Junio de 2026 y 31 de Diciembre de 2025 son los siguientes:

|                                                          | 30-06-2026        | 31-12-2025        |
|----------------------------------------------------------|-------------------|-------------------|
|                                                          | M\$               | M\$               |
| <b>Activos</b>                                           |                   |                   |
| Activos corrientes                                       | 26.326.999        | 28.246.197        |
| Propiedades, plantas y equipos                           | 23.256.336        | 23.032.757        |
| Otros activos no corrientes                              | 31.073.765        | 31.012.204        |
| <b>Total Activos</b>                                     | <b>80.657.100</b> | <b>82.291.158</b> |
| <b>Pasivos y Patrimonio</b>                              |                   |                   |
| Pasivos corrientes                                       | 21.794.049        | 20.103.713        |
| Pasivos no corrientes                                    | 43.221.367        | 39.116.007        |
| <b>Total Pasivos</b>                                     | <b>65.015.416</b> | <b>59.219.720</b> |
| Pasivos atribuible a los propietarios de la controladora | 15.641.684        | 23.071.438        |
| <b>Total Patrimonio</b>                                  | <b>15.641.684</b> | <b>23.071.438</b> |
| <b>Total Pasivos y Patrimonio</b>                        | <b>80.657.100</b> | <b>82.291.158</b> |

### 1.1. - Indicadores de Actividad

|                                  |                                                                        |                       | 30-06-2026 | 31-12-2025 |
|----------------------------------|------------------------------------------------------------------------|-----------------------|------------|------------|
| <b>Inversiones</b>               | <i>Propiedades, planta y equipo (1)</i>                                | M\$                   | 1.261.874  | 2.210.286  |
| <b>Rotación de Inventario</b>    | $\frac{\text{Costos de ventas}}{\text{Inventario total promedio (2)}}$ | Veces                 | 17,4       | 14,8       |
| <b>Permanencia de Inventario</b> | $\frac{\text{Inventario total promedio (2)}}{\text{Costos de ventas}}$ | X (N días a la fecha) | 20,7       | 24,3       |

(1) Inversión en propiedades, planta y equipos corresponde a compra de propiedades, planta y equipos presentadas en la Nota 12 (b) de los estados financieros Canal 13 SpA.

(2) Canal 13 SpA tiene como política contable presentar sus programas producidos, derechos deportivos, licencias y material fílmico en el rubro "películas y series contratadas y programas producidos" de los otros activos no financieros corrientes y no corrientes (Nota 8), dado que, por las características del negocio, no se tiene como finalidad vender estos activos, siendo éstos sólo un medio para generar sus ingresos. El concepto de inventario total promedio se calcula como el promedio entre el saldo inicial y el saldo final de las películas y series contratadas y programas producidos en cada período.

**1.2.- Indicadores de Liquidez**

|                            |                                                |       | 30-06-2026 | 31-12-2025 |
|----------------------------|------------------------------------------------|-------|------------|------------|
| <b>Liquidez Corrientes</b> | <i>Activos corrientes</i>                      | Veces | 1,21       | 1,41       |
|                            | <i>Pasivos corrientes</i>                      |       |            |            |
| <b>Razón Ácida</b>         | <i>Activos corrientes-Inventario corriente</i> | Veces | 1,06       | 1,28       |
|                            | <i>Pasivos corrientes</i>                      |       |            |            |

(1) El inventario corriente está compuesto por los programas producidos por Canal 13 SpA y los derechos deportivos, licencias y material fílmico que ha adquirido y que se exhibirán durante los próximos 12 meses, los cuales se presentan en el rubro "películas y series contratadas y programas producidos" de los otros activos no financieros corrientes. (Nota 8).

**1.3.- Indicadores de Endeudamiento**

|                                      |                                                 |       | 30-06-2026 | 31-12-2025 |
|--------------------------------------|-------------------------------------------------|-------|------------|------------|
| <b>Razón de Endeudamiento</b>        | <i>Pasivos totales</i>                          | Veces | 4,2        | 2,6        |
|                                      | <i>Patrimonio</i>                               |       |            |            |
| <b>Proporción Deuda Corriente</b>    | <i>Pasivos financieros corrientes</i>           | %     | 64,2%      | 26,9%      |
|                                      | <i>Pasivos financieros totales</i>              |       |            |            |
| <b>Proporción Deuda No Corriente</b> | <i>Pasivos financieros no corrientes</i>        | %     | 35,8%      | 73,1%      |
|                                      | <i>Pasivos financieros totales</i>              |       |            |            |
| <b>Cobertura de Intereses</b>        | <i>Resultado antes de impuestos e intereses</i> | Veces | N/A        | 0,71       |
|                                      | <i>Intereses pagados</i>                        |       |            |            |

## 2.- ANÁLISIS DE LOS ESTADOS INTERMEDIOS DE RESULTADOS INTEGRALES

Los principales componentes de los Estados Intermedios de Resultados para los períodos terminados el 30 de junio de 2026 y 2025 son los siguientes:

|                                                                 | 30-06-2026         | 30-06-2025         | Variación          | Variación       |
|-----------------------------------------------------------------|--------------------|--------------------|--------------------|-----------------|
|                                                                 | M\$                | M\$                | M\$                | %               |
| Ingresos Actividades ordinarias                                 | 38.389.971         | 37.163.375         | 1.226.596          | 3,30%           |
| Costo de ventas                                                 | (36.996.237)       | (31.531.429)       | (5.464.808)        | 17,33%          |
| Gastos de administración                                        | (7.097.259)        | (6.933.735)        | (163.524)          | 2,36%           |
| <b>Resultado Operacional</b>                                    | <b>(5.703.525)</b> | <b>(1.301.789)</b> | <b>(4.401.736)</b> | <b>338,13%</b>  |
| Ingresos financieros                                            | 12.436             | 2.344              | 10.092             | 430,55%         |
| Costos financieros                                              | (1.604.484)        | (1.486.070)        | (118.414)          | 7,97%           |
| Otros ingresos (egresos) no operacionales netos (1)             | (69.272)           | (305.652)          | 236.380            | (77,34%)        |
| <b>Resultado no operacional</b>                                 | <b>(1.661.320)</b> | <b>(1.789.378)</b> | <b>128.058</b>     | <b>(7,16%)</b>  |
| Ganancias (pérdida) antes de impuestos                          | (7.364.845)        | (3.091.167)        | (4.273.678)        | 138,25%         |
| Gastos por impuestos a las ganancias                            | -                  | -                  | -                  | 0,00%           |
| <b>Ganancias (pérdida) operaciones continuadas</b>              | <b>(7.364.845)</b> | <b>(3.091.167)</b> | <b>(4.273.678)</b> | <b>138,25%</b>  |
| <b>Ganancias (pérdida) de op.discontinuas netas de impuesto</b> | <b>-</b>           | <b>-</b>           | <b>-</b>           | <b>0,00%</b>    |
| <b>Ganancia (pérdida)</b>                                       | <b>(7.364.845)</b> | <b>(3.091.167)</b> | <b>(4.273.678)</b> | <b>138,25%</b>  |
| Depreciación y amortización                                     | (984.085)          | (1.078.256)        | 94.171             | (8,73%)         |
| <b>EBITDA (2)</b>                                               | <b>(4.719.440)</b> | <b>(223.533)</b>   | <b>(4.495.907)</b> | <b>2011,29%</b> |

(1) Otros ingresos (egresos) no operacionales netos consideran las cuentas "Otros ingresos, egresos", "Diferencia de cambio" y "Resultados por unidades de reajuste".

(2) Para efectos de cálculo del EBITDA (Resultado Antes de Intereses, Impuestos, Depreciación y Amortización), al resultado operacional se le suman la depreciación y la amortización del período.

## 2.1 Ingresos de actividades ordinarias

El principal ingreso de Canal 13 SpA lo constituye la venta de espacios publicitarios en televisión abierta y plataformas digitales, los negocios de televisión de pago (los canales 13C y 13REC), las ventas de contenido a clientes nacionales y extranjeros, la generación de nuevos negocios, los servicios a terceros de producción y de telecomunicaciones y los ingresos provenientes de la compra y venta y arrendamiento de inmuebles. Los ingresos de actividades ordinarias fueron \$38.390 millones al 30 de junio de 2026, lo que representa un aumento de un 3,3% con respecto al ingreso para el mismo período del año 2025 cuando alcanzaron a \$37.163 millones. Este aumento se explica principalmente por los ingresos proveniente de otros negocios y el crecimiento de las ventas en plataformas digitales. Respecto de los ingresos publicitarios podemos señalar que alcanzaron a \$27.207 millones al 30 de junio de 2026, lo que representa una disminución de un 3,3% con respecto al ingreso del mismo período del año 2025 cuando alcanzaron \$28.128 millones.

### Indicadores Televisión Abierta e Internet

|                                     |                  | 01-01-2026<br>30-06-2026 | 01-01-2025<br>30-06-2025 | Variación   | %       |
|-------------------------------------|------------------|--------------------------|--------------------------|-------------|---------|
| <b>Televisión abierta comercial</b> |                  |                          |                          |             |         |
| Rating Comercial Horario Prime (1)  | %                | 2,47                     | 2,57                     | -0,10       | (4,02%) |
| <b>Internet</b>                     |                  |                          |                          |             |         |
| Navegadores únicos (2)              | Promedio mensual | 20.501.623               | 22.056.209               | (1.554.586) | (7,05%) |

- (1) El rating comercial horario prime representa el porcentaje de hogares que sintonizaron en promedio cada minuto de duración del programa o canal. A partir de abril 2025, el target comercial se actualizó a HM 25-69 Alto-Medio (anteriormente HM 25-64 ABC). El indicador 2025 corresponde al promedio del primer trimestre bajo la medición anterior y el período abr-jun bajo la nueva metodología, en horarios de L-V de 20:00 a 00:30 hrs y S-D de 21:00 a 00:30 hrs. **Fuente:** *Timelbope*.
- (2) Navegadores únicos corresponde al promedio anual de los meses de ambos períodos de navegadores distintos que se conectaron a los sitios web **13.cl**, **T13.cl** para cada período. **Fuente:** *Digital Analytix de Comscore*

### Otros Indicadores

|              | 01-01-2026<br>30-06-2026 | 01-01-2025<br>30-06-2025 | Variación | %       |
|--------------|--------------------------|--------------------------|-----------|---------|
| <b>Cable</b> |                          |                          |           |         |
| 13C          | 3,44                     | 3,43                     | 0,01      | 0,39%   |
| REC          | 4,97                     | 3,12                     | 1,85      | 59,27%  |
| T13 en vivo  | 13,72                    | 6,15                     | 7,57      | 123,08% |

Miles de personas promedio total día. A partir de abril de 2025, se aplicó un cambio en la metodología de medición, actualizando el target comercial a HM 25-69 Alto-Medio (anteriormente HM 25-64 ABC). Las cifras presentadas para el ejercicio 2025 integran el promedio ponderado de ambos criterios de medición. Fuente: *Timelbope*.

## **2.2 Costo de venta**

Los costos de ventas aumentaron desde \$31.531 millones al 30 de junio de 2025 a \$36.996 millones al 30 de junio de 2026, lo que implica un aumento del 17,33%. Este aumento se explica principalmente por la inversión programática en contenido de producciones, programación de franjas en vivo y horario prime y en otros negocios, en comparación con el primer semestre del 2025. Los principales costos de la Compañía incluyen remuneraciones, derechos de transmisión de contenidos y formatos, honorarios de artistas, servicios de producción y servicios técnicos, publicidad y promociones, depreciación, deterioro de programas y arriendos, asociados a la propuesta programática de la Compañía.

## **2.3 Resultado no operacional**

Canal 13 SpA. registró una pérdida no operacional al 30 de junio de 2026 de (\$1.661) millones, cifra inferior a la pérdida obtenida en el mismo período del año 2025 y que alcanzó a los (\$1.789) millones, explicado principalmente por la disminución del resultado por variación de unidad de reajuste.

## **2.4 Ganancia (Pérdida)**

La pérdida al 30 de junio de 2026 fue de (\$7.365) millones y para el mismo período del año 2025 alcanzó los (\$3.091) millones. Esta variación se explica por el aumento en los costos de ventas.

## **2.5 Resultado antes de intereses, impuestos, depreciación y amortización**

El resultado antes de intereses, impuestos, depreciación y amortización (EBITDA) al 30 de junio de 2026 fue de (\$4.719) millones, lo que representa una disminución en comparación a los (\$224) millones registrados en el mismo período del año anterior.

## 3.- INDICADORES DE RENTABILIDAD

|                                             |                                                                                         |    | 30-06-2026 | 30-06-2025 |
|---------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------|----|------------|------------|
| <b>Rentabilidad patrimonial</b>             | $\frac{\text{Ganancia o (Pérdida)}(1)}{\text{Patrimonio promedio}}$                     | %  | (26,61%)   | (5,38%)    |
| <b>Rendimiento de activos Operacionales</b> | $\frac{\text{Resultado operacional (2)}}{\text{Total activo operacional promedio (3)}}$ | %  | (3,81%)    | 3,42%      |
| <b>Rentabilidad del activo</b>              | $\frac{\text{Ganancia o (Pérdida)}(1)}{\text{Activo promedio}}$                         | %  | (6,14%)    | (1,49%)    |
| <b>Ganancia o (Pérdida) Por acción</b>      | $\frac{\text{Ganancia o (Pérdida)}(1)}{\text{Total acciones suscritas y pagadas}}$      | \$ | (9,9)      | (2,4)      |

(1) Corresponde al resultado del ejercicio

(2) Se presenta el resultado operacional del ejercicio. El resultado operacional se define como: “Ingresos de actividades ordinarias” – “Costos de venta” – “Gastos de administración”.

(3) Activo operacional promedio se calcula como el promedio entre el saldo inicial y el saldo final de los activos operacionales (diciembre 2025 y junio 2026).

Activos operacionales se definen como el total de los activos menos los instrumentos derivados, activos por impuestos corrientes y activos por impuestos diferidos:

|                                       | 30-06-2026        | 30-06-2025        |
|---------------------------------------|-------------------|-------------------|
|                                       | M\$               | M\$               |
| <b>Total activos</b>                  | 80.657.100        | 80.822.338        |
| <i>Menos:</i>                         |                   |                   |
| Otros activos financieros, corrientes | 3.234             | -                 |
| Activos por impuestos, corrientes     | 27.115            | 1.208             |
| Activos por impuesto diferido         | 24.691.465        | 24.691.465        |
| <b>Total activo no operacionales</b>  | <b>24.721.814</b> | <b>24.692.673</b> |
| <b>Total activos operacionales</b>    | <b>55.935.286</b> | <b>56.129.665</b> |

|                                    | 30-06-2026        | 30-06-2025        |
|------------------------------------|-------------------|-------------------|
|                                    | M\$               | M\$               |
| <b>Activo operacional promedio</b> | <b>56.753.430</b> | <b>57.724.214</b> |

#### 4.- ANÁLISIS DE LOS PRINCIPALES COMPONENTES DEL FLUJO DE EFECTIVO

|                                                                                         | 30-06-2026     | 30-06-2025      |
|-----------------------------------------------------------------------------------------|----------------|-----------------|
|                                                                                         | M\$            | M\$             |
| Flujos netos procedentes:                                                               |                |                 |
| Actividades de operación                                                                | 443.998        | 2.866.085       |
| Actividades de inversión                                                                | (1.178.968)    | (1.109.334)     |
| Actividades de Financiación                                                             | 1.142.573      | (1.763.568)     |
| Efecto de la variación en la tasa de cambio sobre el Efectivo y equivalente de efectivo | (4.515)        | (21.115)        |
| <b>Total flujos efectivos netos</b>                                                     | <b>403.088</b> | <b>(27.932)</b> |
| Efectivo y equivalente al efectivo al principio                                         | 109.951        | 113.143         |
| <b>Efectivo final del período</b>                                                       | <b>513.039</b> | <b>85.211</b>   |

Al 30 de junio de 2026, el flujo operacional alcanzó \$444 millones, lo que representó una disminución respecto a la cifra presentada al 30 de junio de 2025 donde alcanzó a \$2.866 millones, explicado principalmente por mayores pagos a proveedores y empleados.

Los flujos por actividades de inversión para el período terminado en junio 2026, alcanzó (\$1.179) millones lo que representó un aumento respecto del mismo período del año anterior donde alcanzó (\$1.109) millones. Las principales salidas de caja se originan por compras de activos fijos de acuerdo al plan de inversión aprobado por el Directorio.

El flujo proveniente de actividades de financiamiento al 30 de junio de 2026 muestra una obtención neta de \$1.143 millones, mientras que para el mismo período del año anterior alcanzó pagos netos por (\$1.764) millones. Lo anterior debido a transacciones en cuenta corriente con empresas relacionadas.

## **5.- ANÁLISIS DE LAS DIFERENCIAS ENTRE VALORES LIBROS Y ECONÓMICOS DE LOS PRINCIPALES ACTIVOS**

Al cierre de cada período, se revisa el valor en libros de los activos no financieros de Canal 13 SpA, para determinar si existe algún indicio externo o interno de deterioro. Si existen tales indicios, entonces se estima el valor recuperable del activo. En el caso de los activos intangibles que posean vidas útiles indefinidas o que aún no se encuentren disponibles para ser usados, los valores recuperables se estiman en cada fecha de balance. Al cierre del período, Canal 13 SpA no dispone de información que pueda dar indicios de menor valor económico en los activos existentes respecto a su valor contable.

## **6.- ANÁLISIS DE LAS VARIACIONES MAS IMPORTANTES OCURRIDAS EN EL MERCADO QUE PARTICIPA, EN LA COMPETENCIA QUE ENFRENTA Y EN SU PARTICIPACION RELATIVA**

La principal medida utilizada en la industria para cuantificar los niveles de audiencia (generales y por segmento) de cada programa exhibido es el “rating”. El rating representa, para un grupo definido de hogares o personas, el porcentaje de ese grupo sintonizando un determinado canal. Los indicadores de rating más utilizados por los canales de televisión abierta son el “rating hogar” y el “rating comercial”. La metodología de medición permite principalmente segmentar por grupo socioeconómico y grupos etarios, los que son de utilidad para anunciantes con necesidades de comunicación más específicas. Un punto de rating corresponde a que el 1% del grupo objetivo ha sido espectador medio del evento estudiado. La cantidad de hogares o individuos que represente cada punto de rating depende del tamaño del universo que se considere.

Respecto a la participación de audiencia, una medida de participación relativa, que corresponde al rating de un determinado canal de televisión, sobre el total de rating de un universo de canales determinado, Canal 13 SpA obtuvo una participación promedio de audiencia según rating hogar de 21,7% para el período terminado el 30 de junio de 2026 y de 24,5% para el período 2025, así como también un rating comercial de 2,5% para el período enero a junio 2026 y de 2,6% para el período 2025. Es importante señalar que hubo una actualización en la metodología de medición validada por el área de Estudios: a partir de abril de 2025, el target comercial transitó de HM 25-64 ABC a HM 25-69 Alto-Medio.

## **7.- ANÁLISIS DE RIESGO DE MERCADO**

### **7.1 Marco de Administración de Riesgo**

El Directorio es el responsable de establecer la estrategia y el marco general en que se desenvuelve la administración de riesgos de la Sociedad, con el objetivo de minimizar potenciales efectos adversos.

La Sociedad, a través de sus normas y procedimientos de administración, busca desarrollar un ambiente de control disciplinado y constructivo en el que todos los empleados entiendan sus roles y obligaciones.

## **7.2 Riesgo Financiero**

Canal 13 SpA está expuesto a riesgos relacionados con el uso de instrumentos financieros. A continuación se presenta información respecto de la exposición de Canal 13 SpA a dichos riesgos, los objetivos, las políticas y los procedimientos de Canal 13 SpA para medir y administrar el riesgo descrito.

### **7.2.1 Riesgo de Crédito**

El riesgo de crédito es el riesgo de pérdida financiera que enfrenta la Sociedad si un cliente o contraparte en un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y se origina principalmente por las cuentas por cobrar a los clientes.

Dicho riesgo es bajo dado que los clientes que contratan servicios publicitarios corresponden a las principales empresas del país, para las cuales la publicidad es un ítem relevante para la promoción de sus productos, con lo cual la tasa de no pago es muy baja.

Se suma a esto una política de créditos definida con la cual permanentemente se está evaluando el comportamiento de los clientes y su condición financiera al momento de realizar una nueva venta.

Existe un Comité de Crédito que es responsable de supervisar la evolución de los riesgos inherentes a la operación comercial y financiera de la Sociedad, así como de establecer mecanismos que permitan acotar dichos riesgos.

Canal 13 SpA no toma seguros de crédito para administrar el riesgo de incobrabilidad de sus clientes.

Para el caso de efectivo y efectivo equivalente, Canal 13 SpA trabaja con bancos de alto prestigio de la plaza y administra sus excedentes en instrumentos de alta liquidez como fondos mutuos y depósitos de muy corto plazo, los cuales son siempre a tasa fija.

### **7.2.2 Riesgo de Liquidez**

El riesgo de liquidez para Canal 13 SpA se encuentra presente en la capacidad de responder a los compromisos y obligaciones con terceros. Los recursos necesarios para cumplir con dichos compromisos provienen de la actividad comercial, financiamiento en el sistema financiero y ocasionalmente financiamiento de empresa relacionada.

La política de liquidez que mantiene Canal 13 SpA consiste en gestionar eficientemente el capital de trabajo, y para ello se realiza lo siguiente: controlar exhaustivamente la cartera de clientes y colocar los excedentes de caja en instrumentos financieros de tasa fija, que sean líquidos y solventes.

### **7.2.3 Riesgo de Mercado**

#### **7.2.3.i Riesgo de Tipo de Cambio**

El riesgo de tipo de cambio es aquel relacionado a exposiciones en monedas distintas a la moneda funcional. Canal 13 SpA tiene activos y pasivos en moneda extranjera producto de la adquisición de material fílmico, derechos deportivos e inversiones en equipos. Canal 13 SpA contrata instrumentos derivados con el fin de minimizar la exposición al riesgo de tipo de cambio.

#### **7.2.3.ii Riesgo de Tasa de Interés**

El riesgo de tasa de interés corresponde a la exposición de Canal 13 SpA a tasa variable dependiendo del ciclo económico de Canal 13 SpA y del costo de intercambiar la tasa en un período determinado de tiempo.

Las obligaciones de corto plazo de Canal 13 SpA que están sujetas a riesgo de tasa de interés corresponden a líneas de crédito, cuyas tasas son de mercado al momento que las utiliza. En el caso de las obligaciones financieras de largo plazo que están sujetas a riesgo de tasa de interés, éstas corresponden a dos préstamos definidos a una tasa variable.

Los préstamos bancarios tienen una tasa variable pero con una estructura en la cual el impacto que podría tener una variación de las tasas sobre los gastos financieros no es significativo. Esta deuda ha sido contratada con condiciones de salida favorables a Canal 13 SpA.

#### **7.2.3.iii Riesgo de Inflación**

El riesgo de inflación es aquel relacionado a un incremento en el índice de precios al consumidor e indicadores relacionados (UF) a los cuales Canal 13 SpA está expuesto. Canal 13 SpA presenta este riesgo en sus pasivos financieros (préstamos y leasings denominados en UF). Del mismo modo, Canal 13 está expuesto a riesgo de IPC en forma directa en las remuneraciones de su personal, y en algunos casos en forma indirecta a través de proveedores de servicios.

### **7.3 Riesgos No Financieros**

#### **7.3.1 Riesgos Asociados a Ciclos Económicos**

La actividad de la industria publicitaria está correlacionada con los ciclos económicos del país. La inversión publicitaria que los avisadores, empresas comercializadoras de productos y servicios que requieren publicitar su oferta, destinan anualmente a estos fines, depende en gran medida del nivel de actividad en sus negocios. Éste, a su vez, en la mayoría de los casos depende de la situación general de la economía, y entre otros, de la evolución del consumo y el empleo. Cabe destacar que históricamente los ingresos de la televisión abierta presentan menor sensibilidad respecto de variaciones en el ciclo económico que otros medios de comunicación.

### 7.3.2 Estacionalidad

La inversión publicitaria es de carácter estacional siguiendo el patrón de consumo de televisión de parte de las audiencias, el que es menor durante los meses de vacaciones y fiestas patrias. Con una expectativa, de mayores ingresos por publicidad en el trimestre final de cada año.

### 7.3.3 Riesgo de Competencia

El mercado en el cual opera Canal 13 SpA es muy competitivo, lo cual exige una programación atractiva y dinámica, capaz de adecuarse a los requerimientos de la audiencia y de responder a las acciones de la competencia.

Canal 13 SpA siempre está en búsqueda de nuevos talentos y tecnologías en aras de entregar una televisión útil tanto desde el punto de vista de la entretención como informativa. En un mercado altamente competitivo resulta clave la creatividad y estrategia de programación la cual tiene que estar en línea con los intereses y gustos de nuestra audiencia objetivo, la que a su vez debe alinearse con los intereses de nuestros clientes contratantes de avisaje publicitario. Esto, tiene un impacto directo en los retornos de Canal 13 SpA.

La proliferación de nuevas tecnologías y medios en los que es posible incorporar avisaje publicitario, tales como internet y otras plataformas digitales ha incrementado la competencia en la industria. Por ende, existe un riesgo de que un mayor aumento en la competencia (y consecuente aumento en la oferta de medios y espacios publicitarios) pudiera disminuir la cuota del mercado publicitario del que goza la televisión abierta, reduciendo el tamaño del mercado en el que participa la Compañía, lo que de hecho ha ocurrido en los últimos años.

### 7.3.4 Riesgos Relacionados al Desarrollo de Nuevas Tecnologías

La evolución de la tecnología, obliga a los canales de televisión a ajustar sus estándares de calidad y adaptarse a las demandas de la audiencia. Adopciones tardías o inadecuadas pueden generar deterioro de sus resultados financieros y de sus propuestas comerciales. La evolución de la tecnología también puede obligar a la Compañía a dedicar recursos financieros y de gestión significativos a su implementación.

Para adaptarse y competir de manera efectiva, la Compañía se mantiene a la vanguardia en la implementación de nuevas tecnologías (como la producción digital y *streaming* por internet) e innovando con productos para estos ámbitos, buscando nuevas oportunidades para capitalizar estas inversiones y diversificando sus fuentes de ingreso. En este ámbito la Compañía ha sido impulsor de la tecnología de la televisión digital terrestre en el país, transmitiendo la señal HD actualmente en las 18 ciudades principales del país, incluyendo la totalidad de las capitales regionales.

### **7.3.5 Riesgo Comercial**

Los ingresos de los canales de televisión dependen en gran medida del rating logrado. Este rating se sustenta principalmente en la calidad de la programación y cómo ésta se ajusta a las preferencias y necesidades de la audiencia y de los avisadores. Dado que los programas cuentan con un ciclo de vida limitado y que las preferencias de la audiencia están en constante evolución, existe un riesgo asociado a que futuras propuestas programáticas no logren mantener los niveles de rating históricos de Canal 13, afectando negativamente su desempeño financiero.

El éxito comercial de la Compañía está asociado a su capacidad creativa y productiva de generar continua y sostenidamente en el tiempo propuestas programáticas atractivas, innovando en contenido, formato y medios, a costos que permitan hacer rentable la programación. En los últimos años, la Compañía ha implementado una serie de procesos que permiten conocer e identificar las preferencias de su audiencia de manera más efectiva, así como también ha puesto énfasis en la formación de un equipo creativo con amplia experiencia en la industria. La Administración ha puesto también foco en la gestión del ciclo de vida de los programas que se emiten, buscando incorporar flexibilidad en la operación para extender el plazo y rentabilidad de propuestas exitosas y a su vez acotar los costos asociados a propuestas que no obtienen la acogida esperada de la audiencia.

### **7.3.6 Riesgo de Pérdida de Personal Clave**

El rating de los programas depende también de la empatía que artistas y presentadores clave (“rostros”) generan con el público, así como también de otros “talentos” como los realizadores, directores y otros, existiendo un riesgo y costo asociado a la posibilidad de que estas personalidades dejen Canal 13 SpA.

Para mitigar este riesgo Canal 13 SpA está permanentemente desarrollando internamente nuevos talentos, y cuenta con profesionales bien preparados para ir asumiendo nuevas responsabilidades.

### **7.3.7 Riesgo Reputacional y de Imagen Corporativa**

Una porción importante del contenido ofrecido por la señal de Canal 13 SpA corresponde a noticieros, reportajes y entrega de información de actualidad, gran parte de la cual se desarrolla mediante transmisiones en vivo. La preferencia de un televidente por un canal de televisión depende en parte de la credibilidad que éste perciba respecto a la veracidad e imparcialidad de la información entregada. Un elemento fundamental en pos de este propósito lo constituye el respeto a una línea editorial clara y definida y con altos estándares, materia que es objeto de seguimiento permanente por parte del Director Ejecutivo y el Directorio.

Al igual que cualquier otro medio de comunicación, existe el riesgo de que la credibilidad de Canal 13 SpA pudiera verse afectada por incidentes de alto interés público en que se vea cuestionada su capacidad y/o intención de mantener un alto estándar en estos aspectos, afectando a su vez el nivel de audiencia del que goza e indirectamente los resultados financieros de Canal 13 SpA.

### **7.3.8 Riesgo Operacional**

Aun cuando se toman medidas de prevención, siempre existe la posibilidad de que ocurran siniestros que afecten la integridad física de los trabajadores, las instalaciones y/o el equipamiento necesario para la generación y emisión de contenido. Frente a esto, se lleva a cabo una constante capacitación de los trabajadores en temas de seguridad y prevención, además de mantener contratados seguros adecuados con compañías aseguradoras.

Canal 13 SpA procura además mantener procedimientos operacionales de excelencia con el objetivo de minimizar interrupciones en la emisión de su señal, manteniendo un alto estándar técnico de la misma y evitar así fallas que pudieran afectar la percepción del público general respecto a la confiabilidad del producto. Con este fin, se realizan capacitaciones al personal de operación y se busca mantener los equipos actualizados según las tecnologías más modernas (como fue el caso en que Canal 13 SpA fue el primer canal abierto en Chile en digitalizar completamente su generación de contenido), además de realizar mantenciones adecuadas a los equipos críticos.

Para asegurar la continuidad del correcto funcionamiento de sus operaciones, Canal 13 SpA cuenta con respaldo para su equipamiento de mayor criticidad, y además cuenta con redundancia de los mismos. Además, cuenta con un respaldo del archivo histórico fuera de las instalaciones del edificio principal del canal, como también de un sistema de Disaster Recovery, capaz de tomar la emisión del canal en caso de una emergencia profunda.

Desde el ámbito laboral existe, como en todo ámbito productivo en que se depende fuertemente de un equipo humano, un riesgo de conflicto que podría resultar en paros, huelgas u otras interrupciones que alteren la actividad productiva de Canal 13 SpA. Cabe mencionar que el actual convenio colectivo suscrito entre la Compañía y sus trabajadores tiene como fecha de vencimiento el 31 de diciembre de 2026.

### **7.3.9 Riesgo Regulatorio**

El 9 de abril de año 2024 se produce el apagón analógico, dando paso al nuevo régimen concesional para las señales digitales, que se introdujo en la ley 20.750, que modificó la vigencia de las concesiones televisivas a un plazo definido de 20 años y mantuvo el derecho preferente en su renovación, en la medida que el concesionario no hubiese sido condenado dos o más veces por infracciones a las leyes N°17.336, N°20.243, o al Capítulo IV del Título II del Libro I del Código del Trabajo, durante el año calendario inmediatamente anterior a la presentación de la solicitud de renovación, o que hubiese sido sancionado, durante la vigencia de su concesión, con más de dos suspensiones de transmisiones por la causal establecida en el Artículo 33, N°3 de la Ley N°18.838.

### **7.3.10 Riesgos de Litigio, Sanciones y Multas**

Canal 13 SpA desarrolla su actividad en un ámbito público con amplia audiencia. Al ser un medio de comunicación masivo, pudiera tener gran influencia en la opinión pública a través de noticias, reportajes y opiniones que se emiten a través de su señal televisiva y otras plataformas. Como tal, Canal 13 SpA tiene una responsabilidad por el contenido de los programas que emite mediante radiodifusión televisiva y está

expuesta a ser objeto de demandas por responsabilidad civil extracontractual de parte de personas naturales o jurídicas que consideren que se les ha causado un daño con motivo del actuar doloso o culpable de la Compañía. Por su parte, las personas naturales que exponen mediante radiodifusión televisiva como sonora pueden ser objeto de eventuales responsabilidades penales.

Los canales de televisión están sujetos a la supervisión del CNTV, quien debe velar por su correcto funcionamiento, contando con su supervigilancia y fiscalización en cuanto al contenido de las emisiones que a través de ellos se efectúen, en conformidad con la ley y las normas que dicte el propio CNTV. Se entenderá por “correcto funcionamiento” de los servicios de televisión el permanente respeto, a través de su programación, a los valores morales y culturales propios de la nación chilena; a la dignidad de las personas; a la protección de la familia; al pluralismo; a la democracia; a la paz; a la protección del medio ambiente, y a la formación espiritual e intelectual de la niñez y la juventud dentro de dicho marco valórico.

La infracción de la Ley y de estas normas conlleva en algunos casos amonestaciones, multas, sanciones temporales e incluso podría tener lugar la caducidad de la concesión en el caso de infracciones gravísimas y reiteradas.

Para mitigar estos riesgos, Canal 13 SpA vela por el cumplimiento ético y profesional de la difusión de información, según la definición de su línea editorial.

Asimismo, y de la misma forma que cualquier actividad empresarial en el país, Canal 13 SpA está expuesto a riesgos legales de carácter contractual, laboral, comercial, entre otros.